

Was wir gemeinsam schaffen!

Versorgungsanalyse/
Analyse der großen Stromverbraucher

Definition von potenziellen Ausbaugebieten

Glasfaserplanung

MICUS Tool: Leerrohrnavigator

Wirtschaftlichkeitsberechnungen

MICUS Tool: Breitband-WERT

Kooperationsmodelle

Backbone-
anschluss

Betrieb/
Providing

Vertriebs-
modelle/
White
Labeling

Risiko-
abwägung/
Markt-
eintritt

Aktuelle Herausforderungen

Smart
Metering

DigiNetzG

Trenching

Vertrags-
gestaltung

MICUS macht den Weg frei für Ihr Glasfasernetz

MICUS gibt Antworten auf die strategischen Fragen des Breitbandausbaus. Eine besondere Expertise hat MICUS beim Aufbau von Glasfasernetzen für NGA (Next Generation Access)-Lösungen.

MICUS hat bereits Planungen und Beratungen in über 100 Landkreisen und Kommunen mit über 10 Mio. Einwohnern und einem Investitionsvolumen von über 800 Mio. € durchgeführt. Über hundert Förderanträge wurden erfolgreich durch MICUS realisiert.

Wir informieren Sie gerne über die Bedeutung des Geschäftsmodells Glasfaser für Ihr Stadtwerk und wie MICUS Sie bei der Umsetzung unterstützen kann.

Haben Sie Fragen zu Glasfaser als Geschäftsmodell? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf!

MICUS
Strategieberatung GmbH

MICUS Strategieberatung GmbH
Taubenstraße 22, 40479 Düsseldorf
Tel. +49 211 49769 111
info@micus-duesseldorf.de
www.micus-duesseldorf.de

MICUS
Strategieberatung GmbH

Glasfaser als Geschäftsmodell für Stadtwerke



Die MICUS-Strategie für Stadtwerke

Wir machen Breitband!

Mitglied im **BREKO**
Bundesverband
Breitbandkommunikation e.V.

Die MICUS-Strategie: Ihr Glasfaser-Geschäftsmodell

Ziel des Breitbandausbaus des Bundes und der Länder ist es in Deutschland bis 2025 alle Haushalte mit Glasfaser zu versorgen. Aktuell liegt die Versorgung bei gerade einmal 6%. Hier sehen wir für Stadtwerke ein großes Potenzial in ein neues Geschäftsfeld einzusteigen oder, wenn bereits bestehend, auszubauen. Das Messstellenbetriebsgesetz (MsbG) verlangt darüber hinaus den Einsatz von intelligenten Messsystemen. Der Messstellenbetrieb kann über die Glasfaser realisiert werden.



Der Glasfaserausbau eröffnet Stadtwerken völlig neue Optionen:

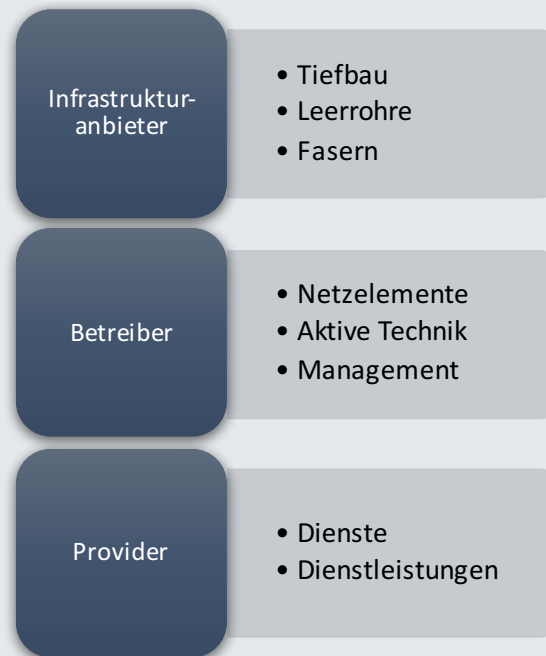
- Einstieg in ein neues Glasfasergeschäftsmodell zur Breitbandversorgung von Unternehmen, Schulen und Privathaushalten
- Auslesen von intelligenten Messzählern nach dem Messstellenbetriebsgesetz (MsbG)
- Aufbau eines WLAN-Angebotes für Ihr Gebiet

MICUS entwickelt gemeinsam mit Ihnen die richtige Strategie für den Ausbau des Glasfasernetzes in Ihrer Kommune.

Mit der richtigen Strategie von der Planung bis zum Betrieb

Die Rolle der Stadtwerke

Der Breitbandmarkt hat grundsätzlich drei Wertschöpfungsebenen. Gemeinsam entwickeln wir die Positionierung Ihrer Stadtwerke in der Wertschöpfungskette.

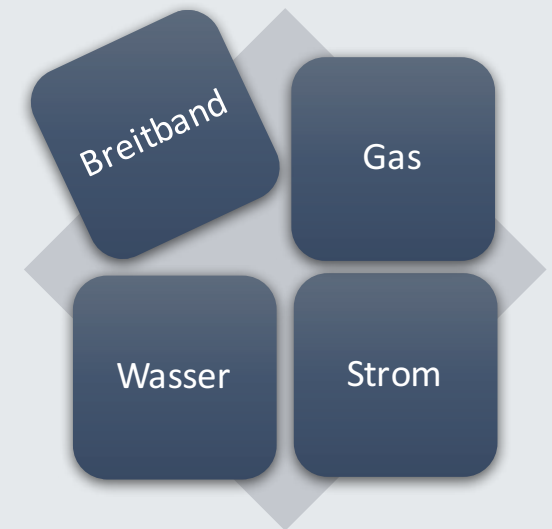


Bedeutung von Kooperationen

Für die umfängliche Nutzung der Wertschöpfungskette sind Kooperationen mit Dienstleistern nötig. Wir vermitteln Ihnen den Kontakt zu Dienstleistern und unterstützen Sie bei der Erstellung von Verträgen zur Vermarktung Ihrer Infrastrukturen.

Glasfaser rechnet sich!

Die Geschäftsfelder eines Stadtwerks können mit dem Breitbandgeschäft um ein weiteres Geschäftsfeld sinnvoll erweitert werden. Es fügt sich passend in die bestehenden Felder ein.



Versorgen Sie bestehende Kunden mit neuen Produkten und gewinnen Sie neue Kunden – mit dem Glasfaserausbau können Sie die einmalige Position der Stadtwerke nutzen und Ihre bestehenden Expertisen sowie Infrastrukturen in einem weiteren Geschäftsfeld einsetzen. Vom Glasfaserausbau profitieren Sie auch in anderen Bereichen, wie dem Auslesen von intelligenten Messzählern oder beim Aufbau eines WLAN-Angebotes.